

Chubb Security Systems SRL est spécialisé dans l'installation et la maintenance des systèmes de sécurité électroniques tels que les alarmes anti-intrusion, Contrôle d'accès, système caméra (CCTV), systèmes de vidéophonie, télé-surveillance, détection et extinction d'incendie.

Au sein de notre organisation, nous recherchons des employés enthousiastes pour renforcer l'équipe technique du département de la sécurité.

Key Account Manager / Representant commercial

Tâches :

- Réfléchir pour développer des actions commerciales afin d'agrandir notre portefeuille client.
- Suivi des demandes des clients/prospects
- Fournir des conseils professionnels aux clients/prospects sur la sécurité électronique et la législation dans ce domaine.
- Faire des offres et des devis sur la base d'une analyse approfondie et en fonction des attentes du client.
- Maintenir un contact régulier avec les clients existants

Qu'attendons-nous?

- Une expérience dans le secteur de sécurité,
- Bilingue (Néerlandais/Français)
- Connaissance des langues : Bilingue néerlandais/français
- Vous avez une approche commerciale, vous êtes dynamique et vous vous entendez bien avec les clients.
- Vous avez le sens de l'initiative
- Vous pouvez travailler aussi bien de manière autonome qu'en équipe.
- Vous êtes résistant au stress, flexible, précis
- Attestation Conception - Législation de sécurité (anciennement "Législation Tobback »)

Que proposons-nous ?

Temps plein, contrat indéterminé dans une ambiance dynamique et internationale.
Salaire compétitif avec avantages extra-légaux conforme à l'expérience et la connaissance.

Intéressé ? Envoyez un courriel à : **BE_jobs@chubbfs.com**